

Специалист по корпоративным продажам, г.Ереван

Описание вакансии

-

Обязанности

- Высшее образование
- 1-летний опыт продаж будет считаться преимуществом
- Свободное владение армянским и русским, хорошее знание английского
- Отличное знание пакета MS Office, в частности Excel
- Отличные коммуникативные навыки
- Навыки ведения переговоров:
- Умение работать с большими объемами информации
- Внимательность к деталям
- Аналитический склад ума
- Обучаемость

Требования

- Предоставление клиентам профессиональной консультации
- Подготовка контрактов
- Проведение встреч с потенциальными клиентами;
- Поиск и привлечение клиентов
- Перезаключение договоров по существующей базе
- Подготовка и проведение презентаций
- Оценка рисков (расчет убыточности, предоставление тарифов)
- Фотографирование автопарков корпоративных клиентов
- Подготовка и предоставление отчетов

Продолжительность:

Долгосрочный

Дата открытия вакансии:

2018-05-17:

Отправлять резюме до:

2018-06-10:

Ереван,