

Менеджер агентской группы, г.Севан

Описание вакансии

Обязанности

- Высшее образование
- Опыт активных личных продаж в сфере услуг (страхования, банковской деятельности, недвижимости, FMCG и т.д.)
- Опыт управления людьми не менее 1 года (группа из 5-10 человек)
- Отличное знание армянского и русского, знание английского желательно
- Коммуникабельность и организационные навыки
- Отличное знание пакета MS Office (в частности Word, Excel)
- Умение работать с большим объемом информации
- Чувство ответственности и добросовестное отношение к работе
- Умение быстро ориентироваться в сложных ситуациях и принимать самостоятельные решения

Требования

- Выполнение плана продаж группой агентов (15-20 человек)
- Поиск и привлечение новых страховых агентов
- Проведение обучения для агентов-новичков, наставничество, организация и проведение совместных полевых выходов
- Управление продажами и формирование внутренней отчетности

Продолжительность:

Долгосрочный

Дата открытия вакансии:

2015-11-03:

Отправлять резюме до:

2015-11-20:

Первостепенно будут рассмотрены кандидаты постоянно проживающие в указанном городе: Гегаркуник, Севан